

## **VIA NET.WORKS schliesst Partner-Abkommen mit Net4You in Österreich**

*Zürich/Wien/Villach, 4. Oktober 2005 – VIA NET.WORKS (Schweiz) AG, ein Unternehmen der Solution24 AG Gruppe, schliesst mit dem österreichischen Full Service Internet Provider Net4You GmbH ein Partner-Abkommen ab.*

«Mit Net4You können wir unseren MPLS- und IP-VPN Kunden noch direktere Verbindungen mit kürzesten Laufzeiten nach Österreich und den neuen Märkten in Osteuropa anbieten und umgekehrt kann Net4You über uns die Schweiz und China optimal erschliessen» erklärt Franz Grüter, Verwaltungsratspräsident & CEO von VIA NET.WORKS. Die Hauptknoten der wichtigsten österreichischen Städte sind im Net4You Backbone-Netzwerk mit Glasfaserleitungen verbunden und direkt an den Vienna Internet eXchange (VIX) angeschlossen. Net4You ist mit Peerings am Vienna Internet eXchange (VIX) vertreten, dem wichtigsten und grössten Internet-Knoten für Datenverkehr von und nach Österreich und Osteuropa. VIA NET.WORKS ist am Telehouse Internet Exchange (TIX) Zürich und CERN Internet eXchange (CIXP) Genf präsent. Diese Ergänzung macht die beiden Full Service Internet Provider zu idealen Partnern. Kunden profitieren somit von exzellentem IP-Routing zwischen den beiden Ländern, nach Osteuropa sowie China und weltweit. «Dank den Partner-Abkommen von VIA NET.WORKS mit den chinesischen Carriern können wir nun die Österreichischen Unternehmen mit Aktivitäten in China direkt versorgen und ihnen Telekommunikations-, IT- und Datacenter-Dienstleistungen für den Aufbau ihres China-Geschäftes anbieten» erklärt Dipl.-Ing. Martin Zandonella, CEO von Net4You. «Das Interesse am Wachstumsmarkt China ist bei Österreichischen Unternehmen enorm», ergänzt Martin Zandonella. Immer mehr europäische Firmen eröffnen in China eine Niederlassung und haben das Bedürfnis nach qualitativ hochwertigen, zuverlässigen und sicheren VPN-Verbindungen zwischen Europa und China. «Das Partner-Abkommen mit Net4You ist für uns ein weiterer wichtiger Schritt, die internationale Zusammenarbeit mit ISPs und Carriern zu stärken und den Vertrieb unserer China-Dienstleistungen durch ausgewählte Vertriebspartner in Europa gezielt weiter auszubauen» ergänzt Franz Grüter, Verwaltungsratspräsident & CEO von VIA NET.WORKS. VIA NET.WORKS plant weitere Vertriebsabkommen mit anderen Telekommunikationsanbietern im europäischen Umfeld.

### **VIA NET.WORKS**

<http://www.vianetworks.ch>